

Formation Commerciale - Achats - Grande Distribution

Formation sur mesure Action Commerciale - Achats

VNT.00

PUBLIC CONCERNÉ

- Commercial sédentaire
- Commercial grands comptes
- Commercial export
- Commercial junior
- Attaché commercial
- Technico-commercial
- Ingénieur commercial
- Délégué commercial
- Conseiller commercial
- Chef de marché
- Animateur réseau
- Chef de secteur
- Chef d'agence

- Responsable des ventes
- Business development manager
- Sales representative
- Acheteur
- Télévendeur
- Chef des ventes
- Commerçant / artisan

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

FORMATION INTRA

FORMATION INTER

Prix HT par session : Nous contacter au
0164210994

PROGRAMME

Les programmes que nous proposons, ont été créés pour répondre à la plus large demande. Toutefois, la formation que vous souhaitez ne correspond peut être pas, en partie ou dans son intégralité, à nos modules de formation.

Contactez nous, notre équipe pédagogique s'efforcera de mettre en place un programme adapté précisément à vos attentes.

Pour une formation sur mesure, consultez-nous au
01 64 21 09 94 ou par mail info@cnfce.com

Thèmes de référence :

- Initiation à la vente
- Perfectionnement à la vente

CENTRE NATIONAL DE LA FORMATION - CONSEIL EN ENTREPRISE CNF - CE
38 RUE DES MATHURINS PARIS - AGENCE DE MARNE LA VALLEE : 01.64.21.09.94
Internet : www.cnfce.com E-mail : info@cnfce.com - FAX : 01.64.72.03.69

- Remise à niveau
- Négociation commerciale
- Développement personnel
- Vente en magasin
- Communication écrite
- Grande et Moyenne surface
- Grande distribution
- Commerce de proximité
- Vente à distance
- Vente en face à face
- Relation client
- Etc