

#### PUBLIC CONCERNÉ

- **Toute personne désirant créer ou reprendre une entreprise**
- **Futurs chefs d'entreprise**

#### MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- **Formation interactive à partir d'apports théoriques et pratiques**
- **Travail sur des cas d'école vécus par le consultant**
- **Exercices d'application à partir des projets des stagiaires**

#### FORMATION INTRA

Prix HT par Jour : 1340€  
Durée conseillée : 2 jours  
Participants : 6

#### FORMATION INTER

Prix HT par session : 1 020€

Durée : 2 jours  
Dates des sessions :  
28/09/2010 - 29/09/2010  
13/12/2010 - 14/12/2010

#### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- **Appréhender et pratiquer le déroulement du diagnostic d'acquisition d'une entreprise**
- **Étudier les nombreuses sources possibles d'aide au financement**
- **Donner au futur chef d'entreprise TPE et PME les clés pour réussir son acquisition et préserver son patrimoine personnel**

#### PRÉ-REQUIS

- **Être porteur d'un projet de reprise d'entreprise**
- **Être "jeune" chef d'entreprise**

#### PROGRAMME

#### • **Éléments fondamentaux de la reprise**

La reprise : les pièges à éviter  
Reprise égale projet : repreneur/cédant, fonds propres/emprunts ...  
Les 4 cercles de la reprise d'entreprise

#### • **Processus de la reprise d'entreprise**

Préparation de la transaction : les bonnes questions à se poser  
Check-list des précautions à prendre  
S'informer sur tous les aspects juridiques, fiscaux et sociaux  
Liste des documents à demander et à étudier avant toute négociation

#### • **Le diagnostic**

L'esprit du diagnostic – Technique des "6 M"  
Méthodologie du diagnostic sous ses aspects : juridique, économique, social, production

#### • **La négociation et l'achat**

Coût  $\neq$  Valeur. valeur sentimentale, valeur de convoitise, valeur réelle  
Les clauses suspensives, le risque du transfert de clientèle  
Mode de règlement, garanties de passif, clauses de non concurrence ...  
Les sources de financement. Apport personnel –

le "love-money", ...

Les différentes aides possibles pour le financement

- **La holding**

Un moyen pour se protéger et pour financer son rachat

L'effet de levier (LBO) : Financier – Fiscal – Juridique.

Les risques d'échec de la reprise par le système de la holding